



# PRZEGLĄD PROGRAMÓW WSPARCIA START-UPÓW

*dla studentów i pracowników naukowych  
Akademii Morskiej w Szczecinie*

## SPIS TREŚCI

Wstęp	2
<b>FUNDUSZE NA ZAŁOŻENIE DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ</b>	3
Pierwszy biznes - Wsparcie w starcie	4
<b>PROGRAMY WSPIERAJĄCE START-UPY</b>	6
Erasmus dla młodych przedsiębiorców	6
Shesnnovation Academy	7
Bridge Alfa	8
<b>OFERTY FUNDUSZY</b>	11
PFR Starter	11
PFR Biznest	12
Value Tech Seed	13
Pomeranus Seed	15
AIP Seed Capital	16
<b>PROGRAMY AKCELERACYJNE</b>	17
Program akceleracyjny KPT ScaleUP dla młodych firm	19
Akcelerator BRINC	20
Program Akceleracyjny: IDEA Global	

## Wstęp

Fundusze unijne są jednym z częściej wybieranych form wsparcia działalności przedsiębiorców. Istnieje wiele możliwości jej finansowania - poczynając od budowania własnej firmy, rozwoju produktu lub usługi czy kończąc na ekspansji zagranicznej.

Granty, programy i konkursy dają szansę początkującym przedsiębiorcom na przyspieszenie rozwoju swojego biznesu. Najczęściej są to instrumenty bezzwrotne, które nie wiążą się z oddawaniem udziałów, ale w ostatnim czasie weszły na rynek zwrotne formy wsparcia jak np. nisko oprocentowane pożyczki na rozpoczęcie działalności czy fundusze venture capital polegające na pozyskaniu środków finansowych od inwestora zewnętrznego w zamian za objęcie przez niego udziałów lub akcji w spółce na ograniczony czas. Co najważniejsze, fundusze venture capital wspomagają spółki nie tylko dostarczając kapitał, ale wnoszą również swoje doświadczenie i wiedzę – zwłaszcza w kwestiach zarządzania finansami oraz prawnych. Przedmiotowe fundusze wybierając firmy do współpracy, zwracają szczególną uwagę na to, czy wyróżniają się one dużym potencjałem rozwoju. Istotną kwestią jest także innowacyjność bądź oryginalność produktów lub usług, które powinny wyróżniać się na tle konkurencji lub posiadać przewagę technologiczną.

Dodatkowo niektóre formy pomocy dają również możliwość skorzystania z instytucjonalnej sieci kontaktów i relacji biznesowych.

W niniejszym opracowaniu przedstawione zostały (stan na dzień 01.09.2020 r.)

- wybrane źródła finansowania przedsięwzięć
- sposoby na poszerzenie zakresu swojej działalności
- sposoby na rozwój innowacyjnych rozwiązań

## FUNDUSZE NA ZAŁOŻENIE DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ

Założenie i prowadzenie działalności gospodarczej może się wydawać nie lada wyzwaniem dla absolwentów szkół wyższych kończących swoją edukację. Koniecznym warunkiem założenia działalności gospodarczej jest kapitał początkowy. Wychodząc naprzeciw potrzebom przyszłych przedsiębiorców, Ministerstwo Rodziny, Pracy i Polityki Społecznej stworzyło program „Pierwszy biznes – Wsparcie w starcie”, który realizowany jest przez Bank Gospodarstwa Krajowego.

### Pierwszy biznes - Wsparcie w starcie

Programem zarządza Bank Gospodarstwa



Krajowego, który oferuje nisko oprocentowane pożyczki na rozpoczęcie działalności gospodarczej.

Z programu mogą skorzystać osoby nieposiadające zatrudnienia i niewykonujące innej pracy zarobkowej tj.:

- studenci ostatniego roku studiów wyższych;
- poszukujący pracy absolwenci szkoły i uczelni – do 4 lat od dnia ukończenia szkoły lub uzyskania tytułu zawodowego;
- osoby bezrobotne zarejestrowane w urzędzie pracy;
- poszukujący pracy opiekunowie osoby niepełnosprawnej.

**Od 1 czerwca 2020 r. maksymalna kwota pożyczki:**

→ na podjęcie działalności gospodarczej wynosi **106 629,40 zł**,

→ na utworzenie miejsca pracy **31 988,82 zł**.

Jednostkowa wartość pożyczki nie może przekroczyć 20-krotnej wysokości przeciętnego wynagrodzenia, o którym mowa w art. 2 ust. 1 pkt 28 ustawy o promocji zatrudnienia i instytucjach rynku pracy.

Istnieje możliwość rozpoczęcia działalności gospodarczej ze współnikiem, w formie spółki cywilnej, wówczas każdy współnik może indywidualnie uzyskać pożyczkę (na łączną maksymalną kwotę do 210 tys. zł).

Osoby wcześniej prowadzące działalność gospodarczą, również mogą ubiegać się o pożyczkę, pod warunkiem, że poprzednia działalność została zamknięta co najmniej 12 m-cy przed złożeniem wniosku pożyczkowego.

## Oprocentowanie

- **0,01%** w skali roku dla pożyczek na podjęcie działalności gospodarczej polegającej na prowadzeniu żłobka lub klubu dziecięcego z miejscami integracyjnymi lub polegającej na świadczeniu usług rehabilitacyjnych dla dzieci niepełnosprawnych oraz pożyczkobiorców będących opiekunami osób niepełnosprawnych.
- **0,03%** w skali roku dla bezrobotnych, studentów ostatniego roku oraz poszukujących pracy absolwentów, których finansowana działalność gospodarcza nie polega na prowadzeniu żłobka lub klubu dziecięcego z miejscami integracyjnymi lub świadczeniu usług rehabilitacyjnych dla dzieci niepełnosprawnych.

## Okres spłaty do 7 lat

Zamiast poręczenia możliwe jest zaproponowanie przez pożyczkobiorcę innej formy zabezpieczenia, które będzie podlegać ocenie przez pośrednika finansowego.

**Udzielone wsparcie stanowi pomoc de minimis ze względu na preferencyjny charakter pożyczek.**

## Przeznaczenie pożyczki (w ramach otrzymanych środków można sfinansować m.in.) :

- środki trwałe niezbędne do rozpoczęcia prowadzenia działalności;
- towary podlegające sprzedaży w ramach prowadzonej działalności;
- szkolenia, kursy;
- koszty stałe związane z prowadzeniem działalności do 6 miesięcy od jej podjęcia (np. czynsz za wynajem lokalu);
- środek transportu, z wyłączeniem działalności prowadzonej w transporcie drogowym towarów.

## Pożyczki nie można przeznaczyć na:

- Prowadzenie działalności w formie spółki prawa handlowego,
- Prowadzenie działalności w branży erotycznej,
- Zakupu od współmałżonka, osób pozostających z wnioskodawcą we wspólnym gospodarstwie domowym oraz od najbliższych członków rodziny, tj. rodziców, dziadków, dzieci, rodzeństwa,
- Przejęcie działalności gospodarczej od współmałżonka oraz najbliższego członka rodziny wnioskodawcy, poprzez jednoczesne odkupienie środków trwałych i obrotowych oraz prowadzenie działalności o tym samym profilu i w tym samym miejscu,
- Kosztów osobowych, tj. ZUS, wynagrodzenia pracownika.

## PROGRAMY WSPIERAJĄCE START-UPY

### Erasmus dla młodych przedsiębiorców

Program Erasmus dla młodych przedsiębiorców jest transgranicznym programem wymiany, który daje przyszłym i początkującym przedsiębiorcom możliwość uczenia się od doświadczonych przedsiębiorców prowadzących małe firmy w innych Państwach Uczestniczących.

Wyłonieni przedsiębiorcy na podstawie pozytywnie ocenionego wniosku o wsparcie finansowe (składany przy użyciu platformy internetowej INZ – Internetowe Narzędzie Zarządzania - w języku angielskim) otrzymają **bezzwrotne wsparcie finansowe** na pokrycie wydatków związanych z pobytem u mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy w innym państwie członkowskim.

Długość stażu za granicą u partnera w Europie może trwać od 1 do 6 miesięcy, natomiast u partnera w USA, Singapurze lub Izraelu może trwać maksymalnie 3 miesiące.

#### Kto może wziąć udział?

- **Początkujący przedsiębiorcy**, którzy poważnie myślą o założeniu własnej działalności gospodarczej lub którzy założyli działalność w ciągu ostatnich trzech lat.
- **Doświadczeni przedsiębiorcy** prowadzący małe lub średnie przedsiębiorstwa w jednym z Państw Uczestniczących w programie Erasmus.

**Kwota dofinansowania:** maksymalnie **6 600 euro**, w postaci comiesięcznego wsparcia finansowego w kwocie od 530 euro do 1100 euro (w zależności od wybranego kraju).

**Wkład własny: 0%.**

**Nabór wniosków w trybie ciągłym: od 1 lutego 2019 do 30 listopada 2021.**

Warunki uczestnictwa opisane są w → **Regulaminie Przeprowadzania Naboru** w ramach programu Erasmus dla Młodych Przedsiębiorców.

## Shesnovation Academy



Pierwsza w Polsce strat-upowa Akademia Innowacji **adresowana do kobiet**.

Shesnovation to program dla maturzystek, studentek, doktorantek i absolwentek studiów technicznych, biznesowych, humanistycznych, które mają **pomysł na stworzenie i poprowadzenie start-upu z obszaru szeroko rozumianych technologii**, w obszarze STEM - nauki przyrodnicze (Science), technologia (Technology), inżynieria (Engineering), matematyka (Math).

Celem programu jest wsparcie przedsiębiorczych kobiet w ich rozwoju osobistym i zawodowym, w rozwijaniu wiedzy, zainteresowań i kompetencji przy wsparciu mentorek i ekspertek programu.

**Akademia składa się z dwóch elementów programu mentoringowego oraz cyklu szkoleń dotyczących zakładania i prowadzenia własnego biznesu.**

W ramach **6 – miesięcznego udziału** w programie każda uczestniczka otrzyma:

- cykl warsztatów i webinarium (m.in. testowanie pomysłu – lean startup, budowanie zespołu, modele biznesowe, finansowanie start-upów, podstawy prawne i podatkowe, strategie marketingowe);
- spotkania z mentorką (praca 1:1) i dopracowywanie pomysłu;
- wsparcie organizacyjne w zakładaniu firmy;
- program zwieńczy **KONKURS** na najlepszy kobiecy start-up technologiczny.

Aplikacja odbywa się poprzez **formularz aplikacyjny on-line do 30 września br.** – w **zgłoszeniu** należy krótko opisać swój pomysł oraz wskazać jedną z 35 mentorek, która będzie opiekunem osoby zgłaszającej się, informacja o przyjęciu lub nieprzyjęciu do programu zostanie przesłana drogą mailową.

Do grona mentorów należą przedstawicielki kobiecego biznesu i świata nauki, menadżerki najwyższego szczebla globalnych firm np. Siemens Polska, Bosch, Virgin Mobile, Syntoil, a także naukowczynie np. z Politechniki Krakowskiej.

## Bridge Alfa

Bridge Alfa to program krajowy Narodowego Centrum Badań i Rozwoju, który przeznaczony jest dla wspólnych przedsięwzięć realizowanych przez NCBR oraz prywatnych inwestorów w zakresie:

- współfinansowania projektów badawczo-rozwojowych we wczesnych fazach rozwoju – projekty w fazie proof-of principle (wczesna weryfikacja pomysłu) i/lub proof-of-concept (weryfikacja pomysłu) – w celu zwiększenia podaży projektów B+R atrakcyjnych dla inwestorów typu venture capital i/lub private equity, w perspektywie średnio-okresowej ( $\leq 5$  lat);
- testowania nowych rodzajów instrumentów interwencji publicznej maksymalizujących efekty publicznych wydatków na B+R oraz zwiększających prawdopodobieństwo realizacji celu wskazanego powyżej.

### Etapy udziału w programie

1. NCBR zaprasza inwestorów do przedstawienia własnych wizji instrumentów spełniających warunki wymienione powyżej.

Warunkiem niezbędnym do oceny koncepcji nowego instrumentu przez Centrum jest **przeniesienie praw do koncepcji instrumentu do domeny publicznej!**

2. Złożone oferty podlegać będą ocenie Panelu Ekspertów w zakresie zaproponowanej strategii, spójności koncepcji, racjonalności przedstawionego budżetu oraz doświadczenia projektodawców w dziedzinie komercjalizacji wyników prac B+R.
3. Po pozytywnej rekomendacji Panelu Ekspertów rozpoczyna się etap negocjacji z oferentem, mający na celu wypracowanie projektu umowy o wspólne przedsięwzięcie.
4. Podpisanie umowy z oferentem (pozytywnie zaopiniowanej przez Radę NCBR) oraz uruchomienie instrumentu współfinansowania projektów badawczo-rozwojowych we wczesnych fazach rozwoju.



## Warunki zgłaszania ofert

1. Oferty składane są w języku polskim i angielskim w formie pisemnej (wraz z oświadczeniem potwierdzającym przeniesienie praw do koncepcji instrumentu do domeny publicznej) w siedzibie NCBR oraz za pośrednictwem poczty e-mail na adres: [bridge\\_alfa@ncbr.gov.pl](mailto:bridge_alfa@ncbr.gov.pl).
2. Oferty dotyczące wspólnych przedsięwzięć wraz z koncepcjami instrumentów mogą być zgłaszane przez inwestorów w trybie ciągłym; informacja o planowanym wstrzymaniu przyjmowania ofert zostanie zamieszczona na stronie internetowej Centrum minimum 30 dni przed wyznaczonym terminem.
3. Zgłaszane koncepcje instrumentów mogą bazować na już istniejących koncepcjach instrumentów opublikowanych na stronie internetowej NCBR.

## Zasady finansowania

1. Oferta dotycząca wspólnego przedsięwzięcia zostanie przyjęta do analizy przez Centrum pod warunkiem założenia współfinansowania instrumentu przez inwestorów na poziomie nie mniejszym niż 20%. W zakresie danej umowy o wspólne przedsięwzięcie uruchomiony zostanie jeden instrument.
2. Wartość inwestycji w ramach danej umowy o wspólne przedsięwzięcie powinna zawierać się w przedziale od 5 do 20 milionów PLN.
3. Poziom finansowania projektów w fazie proof-of-principle waha się od 300 do 600 tys. zł.
4. Poziom finansowania projektów w fazie proof-of-concept kształtuje się na poziomie od 500 tys. do 1 mln zł.

## FUNDUSZE NA ROZWÓJ FIRMY

### PFR VENTURES



Działa w formule funduszu funduszy, realizując strategię Polskiego Funduszu Rozwoju. Niniejsza formuła oferuje **finansowanie zwrotne innowacyjnym spółkom z sektora MŚP poprzez wybranych pośredników finansowych** np. fundusze venture capital lub aniołowie biznesu.

Środki przeznaczone na innowacyjne przedsięwzięcia pochodzą z funduszy europejskich np. Program Operacyjny Inteligentny Rozwój 2014-2020 oraz środków prywatnych zapewnionych przez wybranych pośredników finansowych.

Uruchomionych zostało do tej pory 25 funduszy VC, które do 2023 zainwestują nawet w kilkaset innowacyjnych projektów; każdy z zespołów posiada inną strategię oraz ticket inwestycyjny.

### Warunki aplikowania

1. Wybór funduszu VC, którego oferta jest najlepiej dopasowana do specyfiki start-upu, kierując się strategią i doświadczeniem danego funduszu.
2. Zaprezentowanie w sposób streszczony swojego pomysłu wybranemu przez siebie funduszowi (wskazanie w jakiej wysokości i na co potrzebujemy środków oraz dlaczego warto zainwestować w nasz start-up).
3. Jeśli fundusz VC będzie zainteresowany pomysłem i zdecyduje, że warto inwestować w start-up, zaprosi przedstawicieli na spotkanie, na którym prezentuje się więcej szczegółów; następnie przeprowadzane są negocjacje na jakich warunkach odbędzie się inwestycja; w efekcie finalnym podpisywana jest umowa inwestycyjna, wówczas fundusz udostępnia środki start-upowi.
4. Fundusz VC na drodze rozwoju start-upu może w razie potrzeby zwiększyć finansowanie.
5. Start-up może również ubiegać się o dofinansowanie od innych funduszy VC wybranych w ramach dedykowanych funduszy PFR Ventures.
6. W ciągu 4-6 lat od inwestycji VC wyjdzie z inwestycji. Udziały funduszu VC może odkupić założyciel start-upu lub inny inwestor, który dodatkowo może dofinansować start-up w celu jego dalszego rozwoju.

## OFERTY FUNDUSZY

### PFR Starter

Adresowany do innowacyjnych **spółek znajdujących się na najwcześniejszym etapie rozwoju (inkubacja, start).**

Finansowanie udzielane jest poprzez wybranych pośredników finansowych (fundusze venture capital), którzy dzięki swojemu doświadczeniu, kompetencjom i kontaktom dostarczają finansowanym spółkom tzw. smart money, zwiększając szanse na komercyjny sukces tych spółek.

#### Cele inwestycyjne:

- zwiększenie finansowania innowacyjnej działalności MŚP;
- wsparcie przedsiębiorstw na najwcześniejszych etapach rozwoju;
- umiędzynarodowienie działalności przedsiębiorstw.

**Środki do dyspozycji – 592 mln PLN**

**Profil funduszu:** Finansowanie poprzez pośredników finansowych (fundusze VC) innowacyjnych MŚP na najwcześniejszym etapie rozwoju (inkubacja i start).

#### Wejścia kapitałowe

- **wartość pierwszej inwestycji w spółkę do 2 mln zł/ do 4 mln zł** razem z follow-on (łącznie z wkładem prywatnym);
- **max 80% środki PFR Starter / min 20% kapitalizacji funduszu VC** - środki prywatne (środki publiczne – maksimum 80% kapitalizacji funduszu VC, środki prywatne – minimum 20% kapitalizacji funduszu VC).

#### Okres inwestycyjny

- Inwestycje w fundusze 2017-2023
- Inwestycje w MŚP 2017-2023



Inwestowanie poprzez pośredników finansowych (fundusze koinwestycyjne), współpracujących z Aniołami Biznesu, w innowacyjne spółki znajdujące się na wczesnym etapie rozwoju. ➔ **Aniołowie Biznesu** dzięki swojemu doświadczeniu, kompetencjom i kontaktom dostarczają spółkom tzw. smart money, zwiększając znacząco ich szanse na komercyjny sukces.

Model finansowania – inwestycje kapitałowe pośredników finansowych (fundusze koinwestycyjne) w koinwestycji z Aniołami Biznesu w proporcji: 50% wkład pośrednika finansowego (fundusz koinwestycyjny)/ 50% wkład Aniołów Biznesu.

### Cele inwestycyjne

- ➔ zwiększenie finansowania i skali działalności innowacyjnych MŚP na wczesnych etapach rozwoju;
- ➔ zwiększenie finansowania udzielanego przez Aniołów Biznesu.

### Cele pośrednie

- ➔ budowa, rozwój, aktywizacja i wspieranie ekosystemu Aniołów Biznesu, w tym Sieci Aniołów Biznesu i nieformalnych grup Aniołów Biznesu;
- ➔ budowa nowych zespołów zarządzających, koinwestujących z Aniołami Biznesu;
- ➔ budowa najlepszych standardów na rynku Aniołów Biznesu, w tym wspieranie procesów syndykacyjnych.

**środki do dyspozycji – 151 mln PLN**

**Profil funduszu** - finansowanie udzielane innowacyjnym spółkom znajdującym się na wczesnym etapie rozwoju poprzez pośredników finansowych (fundusze koinwestycyjne), współpracujących i koinwestujących z Aniołami Biznesu.

**Wejścia kapitałowe** - łączna kwota inwestycji w pojedynczą spółkę do 4 mln PLN w proporcji 50% wkład pośrednika finansowego (fundusz koinwestycyjny) / 50% wkład Aniołów Biznesu.

### Okres inwestycyjny:

- Inwestycje PFR Biznest w pośredników finansowych 2017-2020;
- Inwestycje pośredników finansowych w spółki 2017-2023.

**Proces inwestycyjny** - otwarty proces selekcji pośredników finansowych (fundusze koinwestycyjne), współpracujących i koinwestujących z Aniołami Biznesu realizowany przez PFR Ventures.

## Value Tech Seed



Value Tech Seed jest to fundusz Venture Capital, który jako fundusz załączkowy inwestuje w start-upy rozwijające rozwiązania dla przemysłu, zwłaszcza energetyki.

Główne obszary działania to m.in. przemysł 4.0, odnawialne źródła energii, cleantech, magazynowanie energii, optymalizacja procesów produkcji energii, zarządzanie efektywnością energetyczną, poprawa warunków pracy, rozwiązania tworzące nowe modele biznesowe w sektorze energetycznym, technologia IoT i AI.

### Główne założenia funduszu

- firmy na bardzo wczesnym etapie rozwoju **wspierane są kapitałowo do 3 mln PLN;**
- zapewniona jest wnikliwa pomoc doradcza;
- wiodącymi organizacjami wspierającymi początkujących przedsiębiorców są m.in. Partnerzy Funduszu tj. **MIT Enterprise Forum i MassChallenge.**

⇒ **Aplikacja** polega na przesłaniu poprzez formularz prezentacji pomysłu (gotowy szablon), w której należy przedstawić slajdy nt. problemu, planowanego do rozwiązania, opis rozwiązania, modelu biznesowego, porównania konkurencji, opisu zespołu i potrzeby inwestycyjnej. Zespół funduszu tworzy połączenie byłych przedsiębiorców i menadżerów z doświadczeniem w budowaniu międzynarodowych firm oraz wprowadzaniu ich na zagraniczne rynki (zwłaszcza amerykańskie).

### Fundusz poszukuje start-upów z wyspecjalizowanych obszarów

1. **Chemii i biochemii** – technologii chemicznych i biochemicznych usprawniających proces generowania i przetwarzania energii.
2. **Eksploatacji ropy i gazu łupkowego** – technologie, które zapewniają rozwiązania optymalizacyjne dla eksploatacji ropy i gazu łupkowego.
3. **Odnawialne źródła energii** – innowacje, które umożliwiają płynną regulację podaży i popytu na odnawialne źródła energii.
4. **Rozwiązania ICT, IoT, DSR** – rozwiązania ICT w zakresie inteligentnego opomiarowania, inteligentnego domu, monitorowania i zarządzania sieciami elektrycznymi, gazowymi i grzewczymi oraz DSR.

## Business Angel Seedfund (BAS)



Business Angel Seedfund (BAS) jest pierwszym funduszem załączkowym stworzonym przez aniołów biznesu w 2007 r. Współpracuje m.in. z Pomorskim Parkiem Naukowo- Technologicznym, Lewiatan Business Angels, Oxford Innovation (OXIN) oraz Oxford Investment Opportunity Network (OION).

Fundusz pomaga przedsiębiorcom we wczesnej fazie rozwoju ich biznesu. Inwestuje w nowopowstałe lub już istniejące firmy i wspólnie z ich założycielami podnosi ich wartość.

### Adresaci współpracy z Business Angel Seedfund

- osoby prywatne i instytucje naukowe – autorzy przełomowych pomysłów czy technologii, które chcieliby skomercjalizować;
- firmy, które do rozwoju swoich nowych pomysłów potrzebują dodatkowego finansowania.

Dzięki wsparciu BAS, firmy na bardzo wczesnym etapie rozwoju (seed), kiedy nie mogą jeszcze liczyć np. na kredyt bankowy, otrzymują pieniądze na działalność i rozwój swoich nowych produktów. W zamian za pomoc finansową Business Angel Seedfund staje się udziałowcem nowych firm.

### Korzyści z udziału w kooperacji z BAS

- inwestycja w przedstawiony projekt w wysokości **od 100 tys. zł do 4 mln zł**;
- wsparcie w budowie kontaktów i nawiązywaniu relacji z kluczowymi partnerami;
- wsparcie w budowie i realizacji strategii;
- pomoc w zarządzaniu finansami;
- pomoc w pozyskaniu odpowiednio wykwalifikowanej kadry;
- przygotowanie korzystnego wyjścia z inwestycji;
- zapewnienie pomocy prawnej.

### Fundusz poszukuje innowacji, nowych technologii i pomysłów przede wszystkim w zakresie:

- Internetu, oprogramowania, sprzętu, nowych technologii mobilnych, usług, łączności, automatyki;
- ochrony zdrowia, środowiska, bio-energetyki itp.;
- usług, reklamy, mediów, rozrywki, handlu.

### Współpraca:

**Etap I** – przedstawienie projektu (w tym biznesplanu) do finansowania przez BAS (przesłanie za pośrednictwem maila jak najdokładniejszego opisu projektu/przedsięwzięcia/biznesu).

**Etap II** – spotkanie Rady Inwestycyjnej, w skład której wchodzi założyciele i zarząd Business Angel Seedfund oraz podjęcie wstępnej decyzji o kontynuowaniu rozmów.

## Pomeranus Seed



Pomeranus Seed to fundusz kapitału zalążkowego Polskiej Fundacji Przedsiębiorczości, który został stworzony w 2010 r. Kapitał funduszu pochodzi z Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka w ramach Działania 3.1. Inicjowanie działalności innowacyjnej.

**Fundusz inwestuje na terenie całej Polski w spółki technologiczne o dużym potencjale wzrostu.**

### Etapy procesu inwestycyjnego

1. Przesłanie biznesplanu.
2. Ocena, analiza, prezentacje.
3. Podpisanie listu intencyjnego (termsheet).
4. Szczegółowa analiza, realizacja warunków inwestycji.
5. Negocjacje szczegółowych warunków inwestycji.
6. Zawarcie umowy inwestycyjnej.
7. Powołanie spółki celowej, wniesienie kapitału.

### Zasady uczestnictwa (⇒ [Regulamin](#))

- inwestycję poprzedza powołanie nowej spółki do której fundusz wnosi kapitał, natomiast przedsiębiorca prawa, przedsiębiorstwo (lub zorganizowaną część) czy inne aktywa;
- jednorazowa inwestycja nie może przekroczyć 200 tys. euro (pomoc de minimis);
- horyzont inwestycyjny to 10 lat, po czym już po 3 latach fundusz szuka możliwości wyjścia;
- Pomeranus Seed obejmuje pomiędzy – powyżej 25% i poniżej 50% udziałów w kapitale zakładowym.

### Kryteria inwestycyjne do spełnienia

- kompetentny zespół;
- produkt/usługa co najmniej na poziomie działającego prototypu;
- wyraźna przewaga konkurencyjna;
- wzrostowy rynek;
- zdefiniowana strategia rozwoju;
- potencjał do generowania znacznych przepływów pieniężnych.

## AIP Seed Capital

AIP Seed to fundusz działający od 2009 r., który tworzy ekosystem dla start-upów, w skład którego wchodzi społeczność sieci biur Business Link by AIP, Inkubatory Przedsiębiorczości i fundusz bValue. Fundusz wspiera spółki portfelowe w ekspansji międzynarodowej, partnerstwach z korporacjami i pozyskiwaniu kolejnych rund inwestycyjnych.

**Organizatorem procesu inwestycyjnego „AIP Seed Capital” jest Fundacja Akademiczne Inkubatory Przedsiębiorczości z siedzibą w Warszawie.**

### Główne cele procesu inwestycyjnego „AIP Seed Capital”

- wyszukanie innowacyjnych rozwiązań i pomysłów biznesowych, które mają potencjał ekspansji międzynarodowej i dynamicznego wzrostu, umożliwiającego uzyskanie ponadprzeciętnej stopy zwrotu z inwestycji (przekraczającej przynajmniej kilkukrotnie wartość zainwestowanego kapitału);
- zawiązanie spółek prawa handlowego, której współnikami będą pomysłodawcy projektu oraz AIP.

### Etapy rekrutacji w ramach procesu inwestycyjnego

1. Wypełnienie formularza on-line i przesłanie krótkiej prezentacji.
2. Weryfikacja zgłoszenia i zaproszenie na pitch – day.
3. Prezentacja projektu przed gronem ekspertów.

Zgłaszany projekt musi rozwiązywać konkretny problem w zakresie przedsiębiorczości oraz zaspokajać określoną potrzebę na rynku lub określić przewagę nad istniejącymi rozwiązaniami.

**Fundusz inwestuje w dany projekt do 400.000 zł w zamian za 10% do 30% udziałów w nowo utworzonej spółce w ramach procesu inwestycyjnego.**



## PROGRAMY AKCELERACYJNE

Głównym celem programów akceleracyjnych jest łączenie potencjału początkujących, kreatywnych przedsiębiorców z infrastrukturą oraz doświadczeniem dużych przedsiębiorstw. Akceleratory skierowane są do osób, przedsiębiorstw, które mają już konkretny pomysł na biznes, znajdują się w tzw. fazie załączkowej. Oferowane programy skupiają się na zwiększeniu przeżywalności start-upów umożliwiając im wprowadzenie produktu na rynek i zdobycie przełomowego zlecenia.

### Podstawowe warunki

- maksymalne dofinansowanie – 250.000 zł;
- wkład własny – 0%;
- miejsce realizacji projektu – Polska i zagranica;
- adresaci: mikro i małe przedsiębiorstwa.

### Kto może otrzymać dofinansowanie?

Osoba prawna prowadząca działalność gospodarczą na terytorium Polski w formie spółki kapitałowej, która:

- posiada status mikroprzedsiębiorstwa lub małego przedsiębiorstwa;
- nie jest powiązana kapitałowo lub osobowo z operatorem programu;
- nie była notowana na giełdzie w okresie do 5 lat od dnia jej rejestracji w odpowiednim rejestrze i która nie dokonała podziału zysków i nie została utworzona w wyniku połączenia.

Osoby fizyczne nieprowadzące działalności gospodarczej oraz przedsiębiorcy prowadzących działalność gospodarczą w formach innych niż wyżej wskazane mogą zostać warunkowo zakwalifikowane do programu akceleracyjnego, jeśli spełnią powyższe wymogi najpóźniej w dniu podpisania umowy.

**Terminy zgłoszeń do 31.12.2021**

## Dofinansowanie można przeznaczyć na:

- przeprowadzenie eksperymentów biznesowych, weryfikacji hipotez badawczych oraz przetestowania produktów i technologii;
- realizację pilotaży wspólnie z dużymi przedsiębiorstwami lub członkami ich ekosystemu;
- usługi mentorskie, doradcze;
- dostęp do wysokiej klasy specjalistów (zarówno z poszczególnych obszarów specjalizacji technologicznej, ale też prawa czy aspektów biznesowych);
- udział w szkoleniach i warsztatach;
- działania networkingowe łączące start-upy z dużymi i średnimi przedsiębiorstwami (potencjalnymi odbiorcami technologii i produktów);
- analizę umów (np. inwestycyjnych, partnerskich czy licencyjnych) i wycenę spółki;
- opracowanie modelu współpracy start-upu z odbiorcą technologii;
- dostęp do infrastruktury badawczej i ekspertów;
- analizę własności intelektualnej, konsultacje w zakresie ochrony IP.

Aktualnie nowy Scale Up prowadzony jest przez 10 operatorów programu. Szczegółowe informacje zawarte są w „**Warunkach uczestnictwa w programie akceleracyjnym**”, które dostępne są u ↪ **operatorów**.

## Z uwagi na rozbudowaną ofertę, poniżej przedstawione zostaną trzy programy z dziedziny:

- I. Przemysł 4.0, Przemysłowy Internet Rzeczy, Inteligentne Miasta (smart cities) tj. **program akceleracyjny KPT ScaleUp.**
- II. z obszaru Technologie Materiałowe – Polimery Naturalne i Sztuczne, Innowacje Technologiczne, Elektronika – **Akcelerator Brinc.**
- III. **IDEA Global** program ukierunkowany na start-upy z obszaru IIoT, Fintech oraz Biotechnologii farmaceutycznej.

## Program akceleracyjny KPT ScaleUP dla młodych firm

KPT ScaleUP jest akceleratorem ukierunkowanym na start-upy oferujące produkty i usługi z obszaru Przemysłu 4.0, przemysłowego Internetu Rzeczy oraz smart city.

Umożliwia nawiązanie realnej współpracy z dużymi partnerami przemysłowymi, które w ramach programu podzielą się swoim know-how, ekspercką wiedzą i zapewnią testowe wdrożenie rozwiązania start-upom.

Aktualny **nabór trwający do 31 października 2020 r.** – składa się z kilku etapów rekrutacji (aplikacja poprzez formularz aplikacji – na stronie internetowej <http://scaleup.kpt.krakow.pl/> – na podstawie którego zostanie oceniony start-up do wsparcia w ramach akceleratora; po pozytywnej ocenie formalnej i merytorycznej wybrani uczestnicy zapraszani są na rozmowy rekrutacyjne z odbiorcami technologii oraz ekspertami KPT ScaleUP.

### Program adresowany dla:

- przedsiębiorców z rozwiązaniami dla przemysłu;
- start-upów, które swoją ofertę kierują do polskich zakładów, fabryk i firm produkcyjnych;
- firm posiadających co najmniej prototyp produktu B2B;
- podmiotów działających na rynku nie dłużej niż 5 lat, zarejestrowanych w Polsce.

**Odbiorcy technologii:** technologiczni partnerzy akceleratora z którymi będą współpracować start-upy objęte wsparciem - **duże, renomowane firmy, które stawiają na innowacyjność i w ramach swojego rozwoju poszukują nowatorskich rozwiązań** np. GRUPA TAURON, GRUPA AZOTY, LAFARGE, ASTOR, WOODWARD, WERNER KENKEL, JMP FLOWERS, ES-SYSTEM, VOX.

Preferowane rozwiązania poszukiwane przez KPT ScaleUP:

- produkcja,
- magazynowanie i logistyka,
- BHP i ochrona mienia,
- kontakt z klientem sprzedaż,
- procesy biznesowe.

**Udział w akceleratorze jest całkowicie bezpłatny**

Korzyści udziału:

- pilotażowe **wdrożenia** u Partnerów/odbiorców technologii (wybrana firma udostępni swoją infrastrukturę, aby dokonać u niej próbnego wdrożenia rozwiązania);
- **6 m-cy pracy nad swoim biznesem** (każdemu start-upowi przydzielony zostanie opiekun, który pomoże w monitorowaniu harmonogramu oraz zapewni prawidłową komunikację między zespołem akceleratora oraz odbiorcą technologii);
- **do 200.000 zł wsparcia finansowego** na wynagrodzenia dla pracowników, zakup usług innych niż doradcze, zakup środków trwałych, zakup wartości niematerialnych i prawnych;
- **usługi eksperckie o wartości do 50.000 zł;**
- w skład wsparcia wchodzi **zajęcia warsztatowe, indywidualne konsultacje** oraz **mentoring** z wybranej przez siebie dziedziny do wyboru: nowe technologie, sprzedaż, marketing, branding, HR, zarządzanie finansami czy ochrona własności intelektualnej, a także spotkania z odbiorcami technologii.

## Akcelerator BRINC

Przedmiotem akceleratora jest wsparcie projektów z sektora IoT (ang. Internet of Things, Internet Rzeczy), Hardwae, Smart Home oraz Branży Inteligentnych Tworzyw. Projekt akceleratora Brinc – Brinc Poland ma na celu transfer do Polski innowacyjnych projektów z zagranicy, jeszcze na wczesnym etapie rozwoju. Pomysłodawcy chcą pozyskać i wspomagać polski kapitał ludzki na światowy rynek.

### Podstawowe zasady programu:

- maksymalne dofinansowanie – 250.000 zł (pojedynczy projekt może otrzymać 200 tys. zł – wsparcie finansowe, 50 tys. zł – wsparcie w postaci usług);
- wkład własny – 0%;
- adresowany jest do: start-upów, mikro i małych przedsiębiorstw;
- okres składania wniosków (zgłoszenie on-line na stronie internetowej akceleratora);
- do 31 grudnia 2021 r.

**Warunkiem udziału jest projekt posiadający co najmniej pierwszy prototyp.**

### Rundy akceleracji

1. **aplikowanie on-line** (wniosek zostanie poddany wstępnej ocenie formalnej i recenzji);
2. **tele-spotkanie** – wstępna rekrutacja;
3. **rekrutacja** – bezpośrednie spotkanie z panelem oceniającym (strategy session) – wywiad oraz omówienie pomysłu;
4. **umowa** – podpisanie umowy o przekazanie grantu.

### W ramach akceleracji projekty będą musiały spełniać kamienie milowe:

- I. **kamień milowy:** wykazanie funkcjonalności i zweryfikowanie koncepcji lub teorii.
- II. **kamień milowy:** działający MPV – posiadający minimalne funkcje możliwe do wdrożenia projektu.
- III. **kamień milowy:** walidacja projektu lub technologii w warunkach rynkowych lub wdrożenie rynkowe produktu.

## Korzyści udziału w akceleratorze

- wsparcie dedykowanego zespołu posiadającego duże doświadczenie w zakresie komercjalizacji projektów B+R oraz posiadający ogromne umiejętności zarządcze;
- dostęp do bogatej platformy szkoleniowej Brinc;
- globalną sieć kontaktów, partnerstw, sieci dystrybucji;
- atrakcyjny program akceleryjny dla spółek portfelowych opierający się na trzech filarach edukacja, narzędzia, pomoc praktyczna oraz sieć operatorów;
- udział w szerokim programie eventów;
  - „IoT Meetup” – spotkania panelowe z biznesmenami reprezentującymi branżę Internetu Rzeczy;
  - „Hackatonów” - spotkań w formie pojedynków , mających na celu zdobycie nowej wiedzy oraz najbardziej efektywne osiągnięcie celu w postaci prototypu;
  - „University Pitch Nights” – spotkania z ekspertami przygotowujące do prezentacji pomysłu Akceleratorom i Funduszom Inwestycyjnym.
- zasoby lokalowe, w tym infrastruktura biurowa i laboratoryjna;
- wsparcie w zakresie projektowania graficznego, tworzenia nazw i znaków firmowych;
- wsparcie w zakresie analiz potrzeb klienta;
- wsparcie w zakresie modelowania biznesowego;
- wsparcie w zakresie zarządzania i przedsiębiorczości;
- wsparcie techniczne, technologiczne, informatyczne oraz wzornicze.

## Program Akceleryjny: IDEA Global

Program „Akcelerator IDEA Global” jest akceleratorem ukierunkowanym na start-upy oferujące produkty i usługi z obszaru: Industrial Internet of Things (IIoT), Fintech oraz Biotechnologii farmaceutycznej.

### Podstawowe zasady programu

- akceleracja trwa **do 6 m-cy**;
- pojedynczy projekt może otrzymać **200 tys. zł** – wsparcie finansowe, 50 tys. zł – wsparcie w postaci usług – finansowanie rozwoju projektu do 200 tys. zł w oparciu o przygotowaną wspólnie mapę kamieni milowych;
- **wkład własny - 0%**;
- dostęp do ekspertów z branży: Biotechnologia, Fintech i IIoT/IT oraz indywidualne konsultacje dla start-upów;
- termin składania wniosków – **do 31 października 2020 r.**

Adresaci programu to **mikro lub małe przedsiębiorstwa**, które:

- prowadzą działalność w formie spółki kapitałowej nienotowanej na giełdzie w okresie od 5 lat po ich rejestracji, które nie dokonały podziału zysków i nie zostały utworzone w wyniku połączenia;
- mają zarejestrowaną działalność gospodarczą na terenie Rzeczypospolitej Polskiej;
- nie są w żaden sposób powiązani kapitałowo lub osobowo z Akceleratorem lub Odbiorcami Technologii biorącymi udział w projekcie;
- posiadają prawo do dysponowania zgłoszonym w Aplikacji innowacyjnym pomysłem biznesowym, rozwiązaniem, programem lub innym projektem zgłoszonym do Programu;
- posiadają innowacyjny pomysł w branży: Fintech, Industrial Internet of Things (IIoT), Biotechnologia farmaceutyczna (kryterium nieobligatoryjne);
- zakres obszarów specjalizacji może ulec poszerzeniu w przypadku pozyskania dodatkowych branżowych Odbiorców Technologii.

## Korzyści udziału w akceleratorze

- **wsparcie mentorskie** oraz warsztaty;
- **usługi specjalistyczne** w zależności od potrzeb o wartości **do 50 tys. zł;**
- możliwość przetestowania własnych rozwiązań u Odbiorców Technologicznych.

Aplikujący tj. osoba fizyczna lub podmiot, aby móc zostać zakwalifikowanym do programu jako Beneficjent końcowy, będzie zobowiązany do spełnienia wszystkich warunków określonych w Umowie o powierzenie grantu, co najmniej na dzień podpisania przedmiotowej umowy.

## Etapy akceleracji

1. Umowa – proces akceleracji rozpoczyna się z chwilą podpisania umowy o powierzenie grantu.
2. Część koncepcyjna – etap wypracowania mechanizmów oraz warunków współpracy, przygotowania związane z potencjalnym wdrożeniem lub dostosowaniem usługi/produktu.
3. Część wykonawcza – etap stworzenia zaplanowanej wersji produktu o minimalnej koniecznej funkcjonalności, która może zostać zaoferowana klientom, a w dalszej kolejności wdrożenie u Odbiorców Technologii.
4. Wdrożenie projektu – zakończenie realizacji projektu jest jednoznaczne z wydaniem pisemnego oświadczenia potwierdzonego przez Akcelerator oraz Odbiorcę Technologii, przed całkowitym wykonaniem i wdrożeniem projektu.